

# UNE ÉQUIPE DE CONSEILLERS, DES OUTILS, DES RÉSEAUX POUR VOUS ACCOMPAGNER



## Prestations d'information

► **Info Technique** : information de premier niveau sur les techniques du commerce international (droits de douane, DEB, incoterms, documents obligatoires...).

► **Rendez-vous expert** (pays sectoriel, douane, juridique internationale, propriété industrielle, dispositifs financiers...) afin d'obtenir des conseils pour une première approche.

► **Réunion d'information/Club de l'international** : mise en réseau d'entreprises et partage d'expérience via des conférences débat sur des thèmes liés à l'actualité internationale, la réglementation, le cadre juridique.

## Prestations d'accompagnement

### PRÉPARATION

► **Go export** : structuration de votre stratégie export : programme d'accompagnement sur un an, structurant votre stratégie internationale avec des séquences d'accompagnements individuels et collectifs.

► **CCI Conseil +** : apport d'information personnalisée liée au commerce international (information marché, moyens de paiement, douanes...).

► **Financ'export** : construire et affiner son budget à l'international.

► **CCI Mission +** : conseils pour bien préparer une mission et en assurer le suivi.

► **CCI Expo +** : conseils pour bien préparer un salon international et en assurer le suivi.

► **CCI Implantation +** : solutions d'implantation en collaboration avec le réseau des CCIF à l'étranger.

**Accès au marché européen, Innovation et financements (prestations dans le cadre d'Enterprise Europe Network).**

► **Scan Ex** : approche pédagogique de l'ensemble des aspects réglementaires liés au développement international.

► **Normes et réglementation Europe** : connaître les normes et la réglementation européenne.

► **Europe review** : préconisations d'accompagnement en matière d'innovation et d'approche des marchés européens.

► **Faire entendre sa voix à Bruxelles** : Assurer une remontée d'information vers les institutions européennes

► **E-commerce review** : identifier les points de vigilance sur l'activité e-commerce de l'entreprise en Europe.

► **Partenariats commerciaux, technologiques et recherche** : trouver un partenaire commercial technologique ou R&D.

► **Management de l'innovation** : structurer son projet d'innovation, améliorer ses process.

► **Financements européens** : identifier les opportunités et valider sa capacité à bénéficier de ces financements (H2020, Instrument PME, Eurostars, FTI,...).

### PROJECTION

► **Test « marché »** : validation de l'offre auprès d'une sélection d'opérateurs étrangers.

► **Communication internationale** : déploiement de la stratégie de communication (digitale, support de communication, relation presse).

► **Mission de prospection individuelle ou collective** : rencontres d'opérateurs ciblés dans plus de 70 pays intégrant une phase de préparation et suivi : CCI Mission +

► **Exposition sur un salon** : offre clé en main sur les pavillons France à l'étranger (cf Programme France Export) intégrant une phase de préparation et suivi : CCI Expo +

► **Rencontres acheteurs étrangers** : rendez-vous BtoB avec des donneurs d'ordre établis à l'étranger (cf Programme France Export).

► **VIE (Volontaire International en Entreprise)** : confier à un jeune, homme ou femme, jusqu'à 28 ans, une mission professionnelle à l'étranger durant une période modulable.

► **French Tech Tours** : programmes d'accélération pour les entreprises du secteur Tech (validation marché, coaching et networking sur pays visé).

### FORMALITÉS INTERNATIONALES

► **Exportations définitives** : certificat d'origine, facture commerciale, légalisation de signature sur attestation (communautaire, packing list etc.).

► **Exportations temporaires et carnet ATA**

► **Vente d'imprimés** (certificat de circulation EUR1 ATR, facture export etc.).

► **Gestion Electronique des Formalités Internationales (GEFI)** : Gestion électronique de vos formalités internationales via la plateforme nationale.

**Contactez votre  
conseiller  
de proximité**

Conseiller international  
Team France Export

**Laurence Locatelli (CCI)**  
Secteur art de vivre, santé et tech/services  
04 73 43 43 10 - 07 87 95 28 37  
laurence.locatelli@puy-de-dome.cci.fr

**Raphaëlle Grouix Monvoison  
(Business France)**  
Secteur Industrie et agro  
07 60 47 52 96  
raphaelle.grouixmonvoisin@businessfrance.fr

Conseiller formalités  
internationales

**Florence Chupin**  
04 73 43 43 49  
florence.chupin@puy-de-dome.cci.fr

Chef de service

**Laurence Roquetanière**  
04 73 43 43 64 - 06 26 56 33 79  
laurence.roquetaniere@puy-de-dome.cci.fr

*Tarifs des prestations  
d'accompagnement :  
contacter votre conseiller*

**Siège :**

148 boulevard Lavoisier  
63037 Clermont-Ferrand Cedex 1  
T. 04 73 43 43 43  
[www.puy-de-dome.cci.fr](http://www.puy-de-dome.cci.fr)

Enterprise Europe Network  
pour l'Auvergne

Information sur la réglementation  
européenne, conseils sur l'accès  
aux marchés européens. Recherche  
de partenaires commerciaux ou  
technologiques au niveau européen : outils  
et réseau d'appui européen. Permanences  
avec des experts en droit international  
et en propriété industrielle. Accès aux  
financements européens

Commercial et accès marchés  
européens

**Denis Campos**  
04 73 43 43 79 - 06 26 56 34 98  
denis.campos@puy-de-dome.cci.fr

**Laurence Roquetanière**  
04 73 43 43 64 - 06 26 56 33 79  
laurence.roquetaniere@puy-de-dome.cci.fr

Partenariats technologiques,  
recherche et réglementation  
(produits)

**Audrey Raibon**  
04 73 43 43 90 - 07 86 07 32 84  
audrey.raibon@puy-de-dome.cci.fr

Innovation et accès aux  
financements européens

**Pascal Gautier**  
04 73 60 46 66 - 06 42 60 01 69  
pascal.gautier@puy-de-dome.cci.fr



L'Europe à la portée de votre entreprise.

Commission européenne

**TOUS** pour  
**l'Entreprise**

Rejoignez-nous !



ACCOMPAGNER LES  
ENTREPRISES  
DU PUY-DE-DÔME  
VERS LES DÉFIS  
ET LES OPPORTUNITÉS  
DE LEUR TERRITOIRE.



**TEAM  
FRANCE**  
— EXPORT —